

Vertriebsmitarbeiter (w/m/d)

Beschreibung

Die W&S Technik GmbH ist spezialisiert auf dem Gebiet der Leit- und Sicherungstechnik (LST). Unsere Schwerpunkte liegen in der Schulung von Instandhaltungs- und Montagepersonal sowie in der Entwicklung von Infrastrukturdiagnose- und Analysesystemen im Bereich der Eisenbahntechnik. Zusätzlich bieten wir Dienstleistungen wie Modernisierungs- und Renovierungsarbeiten für Stellwerke und andere Gebäude an. Mit über 100 Mitarbeitern und Standorten in Castrop-Rauxel und Friedrichsdorf sind wir ein starker Partner der Deutschen Bahn und stehen für Qualität und Innovation in der Eisenbahninfrastruktur.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- **Akquise von Neukunden:** Identifikation und Ansprache potenzieller Kunden sowie Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen.
- **Betreuung und Beratung:** Pflege bestehender Kundenkontakte und umfassende technische Beratung zu unseren Produkten und Dienstleistungen.
- **Verkaufsstrategien entwickeln:** Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Erreichung der Umsatzziele.
- **Angebotserstellung:** Erarbeitung von maßgeschneiderten Angeboten und Verträgen in Zusammenarbeit mit dem technischen Team.
- **Netzwerk aufbauen:** Aufbau und Pflege eines starken Netzwerks sowohl innerhalb des Unternehmens als auch auf Kundenseite.
- **Markt- und Wettbewerbsanalyse:** Analyse von Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten zur Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten.
- **Teilnahme an Messen und Veranstaltungen:** Repräsentation des Unternehmens auf Fachmessen und Veranstaltungen.

Qualifikationen / Anforderungen

- **Erfahrung:** Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im Bereich Eisenbahnen mit dem Schwerpunkt Leit- und Sicherungstechnik.
- **Branchenkenntnisse:** Fundierte Kenntnisse der Branche, einschließlich des spezifischen Vokabulars und der Prozesse, auch auf Kundenseite.
- **Technisches Verständnis:** Fundierte Kenntnisse im technischen Bereich sowie die Fähigkeit, komplexe technische Zusammenhänge zu verstehen.
- **Soft Skills:** Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie eine hohe Kundenorientierung.

Leistungen der Anstellung

- Wir bieten dir ein attraktives Gehaltspaket, inklusive Arbeitgeberzuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge, privater Krankenzusatzversicherung Firmenevents sowie eine attraktive Arbeitsausstattung
- Individuelle auf dich und mit dir zugeschnittene Weiterbildungsmöglichkeiten und gute Aufstiegschancen
- Ein motiviertes und kollegiales Team sowie eine offene Unternehmenskultur und flache Hierarchien

Arbeitgeber

W&S Technik GmbH

Arbeitsort

Herner Straße 130, 44575, Castrop-Rauxel, Nordrhein-Westfalen, Deutschland

Veröffentlichungsdatum

28.06.2024

Gültig bis

31.12.2024

Arbeitspensum

Vollzeit

Industrie / Gewerbe

Eisenbahn

- Abwechslungsreiche Tätigkeiten

Kontakte

Bewirb dich ab dem per Formular „JETZT BEWERBEN“ (<https://www.wus-technik.com/job/vertriebsmitarbeiter-w-m-d>) oder per E-Mail an karriere@wus-technik.com

Bei Fragen wende dich gerne direkt an unser Büro.

E-Mail: karriere@wus-technik.com

Telefon: [02305-4190701](tel:02305-4190701)